

POURQUOI PRÉPARER VOTRE BTS AU LYCÉE JACQUES BREL ?

Un taux de réussite

de **15 pts** supérieur à la moyenne académique depuis 10 ans.

Des locaux récents et bien équipés



Des salles de cours modernes

Une pédagogie active et des étudiants autonomes



Des facilités d'accès et de scolarité

- **Accès direct au lycée** : métro ligne D, tram T4 direct depuis la Part-Dieu, (arrêt Lycée Jacques Brel).
- **Restauration sur place**
- **Statut étudiant** : bourse, Pass région

COMMENT FAIRE ACTE DE CANDIDATURE ?

Recrutement

Cette formation gratuite est ouverte prioritairement aux :

Baccalauréats STMG et aux baccalauréats professionnels à dominante commerciale et services.

Quelques places sont disponibles pour les baccalauréats généraux

Informations et candidatures

Les informations concernant les candidatures sont disponibles sur :

Notre site

<http://www.2.ac-lyon.fr/etab/lycee/lyc-69/brel/>

Les candidatures se font uniquement via le portail **Parcoursup**.

BTS NDRC NEGOCIATION ET DIGITALISATION DE LA RELATION CLIENT



UN TREMPLIN POUR VOTRE AVENIR



Lycée polyvalent Jacques Brel

2, rue Albert Jacquard

69200 VENISSIEUX

Tél : 04 72 50 31 60

mail : ce.0692717d@ac-lyon.fr



MINISTÈRE
DE L'ÉDUCATION
NATIONALE ET
DE LA JEUNESSE

VOTRE FORMATION au Lycée Polyvalent JACQUES BREL

UNE APPROCHE PROFESSIONNELLE

Objectif

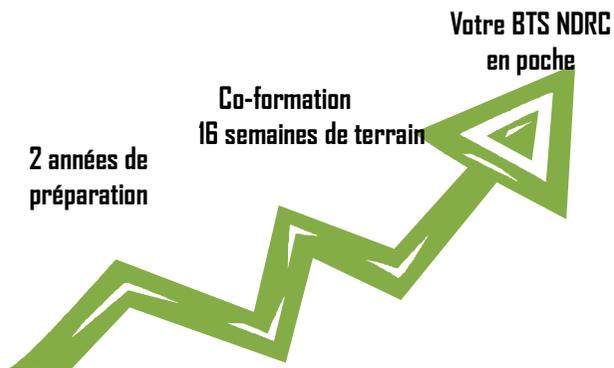
Une professionnalisation de la formation
Co-formation entreprise-lycée ...

- 16 semaines de stage qui permettent de développer des réelles compétences en relation client

Réparties en 3 périodes de stage sur les deux années (2 en 1ère année, 1 en deuxième année).

...dans une ou plusieurs entreprises

Depuis 2022 : possibilité d'alternance en 2ème année



DES ENSEIGNEMENTS DIVERSIFIES

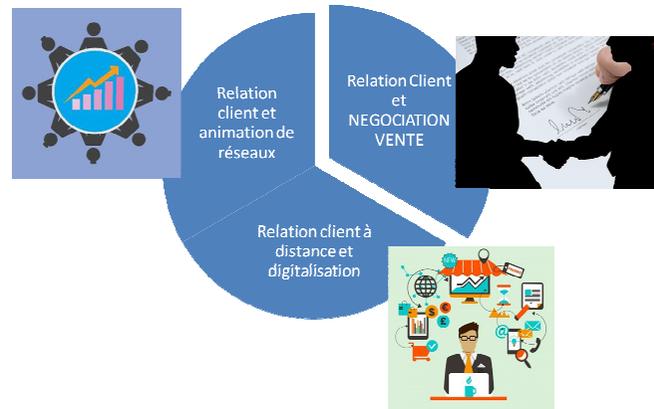
Les contenus disciplinaires

Un apprentissage de compétences avec des cours et travaux dirigés:

9h de matières générales :

- CEJM (Culture Economique Juridique et Managériale)
- Anglais
- Culture Générale

20h de matières professionnelles



4h en ateliers de professionnalisation :

consacrées à l'utilisation d'outils numériques et à la réalisation de supports digitaux

DES DEBOUCHES

Commercial (en début de carrière)

Télé conseiller
Chargé de clientèle
Animateur des ventes
Commercial itinérant ou sédentaire
Community manager

Kevin promo 2018 :
créateur d'une start up
dans le domaine de la
digitalisation de la Rela-
tion Client

Manager (évolution de carrière)

Superviseur Centre de Relation Client
Chef des ventes,
Directeur commercial,
Responsable de secteur

Poursuites d'études

Licences professionnelles
Ecoles de commerce
Universités

En moyenne, 50% de nos
étudiants poursuivent
leurs études.

Déborah promo 2018:
commerciale alter-
nante Licence Pro
chez PLG Distribution
en charge d'une clien-
tèle de CHR sur le
secteur de Lyon,